

杨浦区专业系统集成铸造辉煌

发布日期：2025-10-31 | 阅读量：9

4) 客户对系统建设的技术平台有无趋向性。(5) 对手是谁, 对手的客户关系, 技术方案趋向如何。我们只有获得以上信息, 才能评估项目成功的概率, 决定是否进一步投入, 并制定相应项目工作计划。系统集成(system integration)通常是指将软件、硬件与通信技术组合起来为用户解决信息处理问题的业务, 集成的各个分离部分原本就是一个一个的系统, 集成后的整体的各部分之间能彼此有机地和协调地工作, 以发挥整体效益, 达到整体优化的目的。系统集成作为一种新兴的服务方式, 是近年来国际信息服务业中发展势头猛的一个行业。系统集成的本质就是优化的综合统筹设计, 一个大型的综合计算机网络系统, 系统集成包括计算机软件、硬件、操作系统技术、数据库技术、网络通讯技术等集成, 以及不同厂家产品选型, 搭配的集成, 系统集成所要达到的目标-整体性能优, 即所有部件和成分合在一起后不但能工作, 而且全系统是低成本的、性能匀称的、可扩充性和可维护的系统, 为了达到此目标, 系统集成商的优劣是至关重要的。[2]每一个系统集成厂商对系统集成的概念都有自己的理解, 虽然侧重点不同, 但本质上是相同的, 都是按照用户的需求。集成的各个分离部分原本就是一个一个的系统。杨浦区专业系统集成铸造辉煌

一、什么是系统集成? 系统集成, 从字面上讲就是将各功能部分综合、整合为统一的系统。然而系统集成的应用含义远不止此。系统集成包含以下五大要素: 1. 客户行业知识要求对客户所在行业的业务、组织结构、现状、发展, 有较好的理解和掌握。2. 应用系统模式和技术解决方案以系统的高度为客户需求提供应用的系统模式, 以及实现该系统模式的具体技术解决方案和运作方案, 即为用户提供一个的系统解决方案。3. 产品技术|对原始厂商提供的产品的技术掌握|系统集成商自有研发产品, 包括应用系统软件的开发。4. 项目管理对项目销售、售前、工程、售后服务过程的统一的进程和质量的管理。5. 服务随着行业的健康发展和规范化, 系统服务的质量已逐渐成为重要参考点。二、系统集成商的发展随着系统集成市场的规范化、化的发展, 系统集成商将趋于以下三方向发展: 1. 产品技术服务型以原始厂商的产品为中心, 对项目具体技术实现方案的某一功能部分提供技术实现方案和服务, 即产品系统集成。2. 系统咨询型对客户系统项目提供咨询(项目可行性评估、项目投资评估、应用系统模式、具体技术解决方案)。如有可能承接该项目。青浦区正规系统集成供应商家每一个系统集成厂商对系统集成的概念都有自己的理解。

[4]以当前系统集成市场的结果看, 用户均看中应用产品开发型的系统集成商。能够提供组织合理, 管理有效, 技术有保障的系统集成是成功的关键。[4]分类编辑语音系统集成主要包括设备系统集成和应用系统集成。[5]设备系统集成设备系统集成, 也可称为硬件系统集成, 它是指以搭建组织机构内的信息化管理支持平台为目的, 利用综合布线技术、安全防范技术、通信技术、互联网技术等进行机车设计、安装调试、界面定制开发和应用支持。[5]应用系统集成应用系统集

成是以系统的高度为用户需要提供应用的系统模式，以及实现该系统模式的具体解决方案和运作方案。应用系统集成又称为行业信息化解决方案集成。[5]集成原则编辑语音系统集成必须坚持一定的原则，主要包括实用性原则、经济性原则、先进性原则、成熟性原则、标准性原则、安全性原则、可靠性原则、开放性原则和可扩展性原则。[6] (1) 实用性和经济性原则。硬件的发展远远快于软件的发展，充分利用原有系统的硬件资源，尽量减少硬件投资，充分利用原有系统的软件资源和数据资源，使其规范化。[6] (2) 先进性和成熟性原则。硬件以及软件在数年内不应落后，选用成熟的技术，符合国际标准化的设备，确保设备的兼容性。[6]。

系统集成包含以下五个要素：[2]1. 客户行业知识要求对客户所在行业的业务、组织结构、现状、发展等有较好的掌握。[2]2. 技术集成能力技术集成能力，即从系统的角度，为客户需要提供相应的系统模式，以及实现该系统模式的具体技术解决方案和运作方案的能力。[2]3. 产品改进能力对供货商提供产品的性能、技术指标应有的掌握，并能够对其性能进行适应性改进。[2]4. 系统评价技术应能够对所提出的系统方案的性能及可靠性、可用性、可维护性和安全性(RAMS)以及与其他系统的匹配性兼容性和对环境的影响进行量化的评估。这些评估将贯穿于整个项目的生命周期。[2]5. 系统调试技术为单系统调试和系统间的互联、互通调试提供标准、内容、程序及技术手段。[2]系统集成商将为用户提供从方案设计开始，经过产品推荐、施工、软硬件平台配置、应用软件开发，到售后培训、咨询和技术支持等一揽子服务，使用户能得到一体化的解决方案。特点编辑语音系统集成有以下几个特点：[3]1：系统集成要以满足用户的需求为根本出发点。[3]2：系统集成不是选择好的产品的简单行为，而是要选择适合用户的需求和投资规模的产品和技术。[3]3：系统集成不是简单的设备供货。集成后的整体的各部分之间能彼此有机地和协调地工作，以发挥整体效益。

2) 协调管理I塔式管理体制形成塔式管理体制，各层各部门责、权明确，逐层上行协调管理，决策逐层下行发布实施I项目组系统集成的外在行为表现为项目，具体客户的项目、产品研发的项目等。项目组应由该项目相关的各平行部门指派相应的人员组成，由项目经理全权负责该项目的管理。行业性销售项目的项目经理要对该行业销售部门负责，并直接对各平行部门的上级管理部门负责。应以塔式管理体制和项目工作组相结合。分工管理的层次性可充分适应企业未来的规模化发展，项目组的灵活性平面化管理可以避免多层次管理可能带来的僵化和平行部门协调的低效。3、系统集成的行业性特点与市场定位目前，在国内有一些行业如金融、电信、邮政、税务、保险、制造等关系国计民生，是国家重点投资的行业；商业是投资周期短见效快且资金比较充裕的行业；办公是可使国家完善管理体制，提高办公效率的行业。进入这些行业的系统集成领域，有的可得名，有的可得利，有的更可名利双收。中小公司在系统集成领域起步较晚，在金融、邮电、保险、税务等突出行业，从行业市场占有率、产品技术、资金投入、行业关系、行业经验等方面与大型系统集成商相比差距较大。系统集成的市场是广阔的。在技术上具有先进性，在实现上具有可行性，在使用上具有灵活性，在发展上具有可扩展性。黄浦区原则系统集成服务电话

提供整套设备、提供服务的代名词。杨浦区专业系统集成铸造辉煌

都不断发生着变革。工厂的生产流水线要保持高效的运作取决于两大要素□各组成部分对局部生产技能的专而精□合理的分工划分和各部分的协调管理。如果把系统集成的运作比作工业流水线，它同样面临着三个要点：专而精、分工划分、协调管理。其管理的关键在于责、权、利。（1）系统集成的组织职能划分□依功能划分：销售、市场、技术，包含以下要素：市场：系统行销市场的分析、策划、管理，并对新产品的研发提出市场性指导意见。销售：总负责与具体客户的商务人员的接触、、关系。售前：对销售人员负责，为具体客户的技术人员提供产品技术介绍、具体系统解决方案。□工程：对项目组负责，完成项目的工程实施。□售后服务：对项目组负责，完成项目的售后持续性技术维护和服务。□产品开发：负责软硬件产品的具体开发实施。****机构□n**研究新产品、新技术，提出系统模式和具体系统技术解决方案□n对售前为客户提供的系统方案进行评审□n对产品开发提供系统模式、开发平台的评审和指导□□依行业性市场划分依据行业划分，要求各级人员除了对本职工作的专而精，还要有对行业关系、行业业务知识的深入了解。可以结合以上两点，以行业，结合具体情况划分系统集成的各职能部门。。杨浦区专业系统集成铸造辉煌

上海鼎豫信息技术有限公司致力于商务服务，以科技创新实现高质量管理的追求。公司自创立以来，投身于信息技术，是商务服务的主力军。鼎豫始终以本分踏实的精神和必胜的信念，影响并带动团队取得成功。鼎豫创始人刘璐，始终关注客户，创新科技，竭诚为客户提供良好的服务。